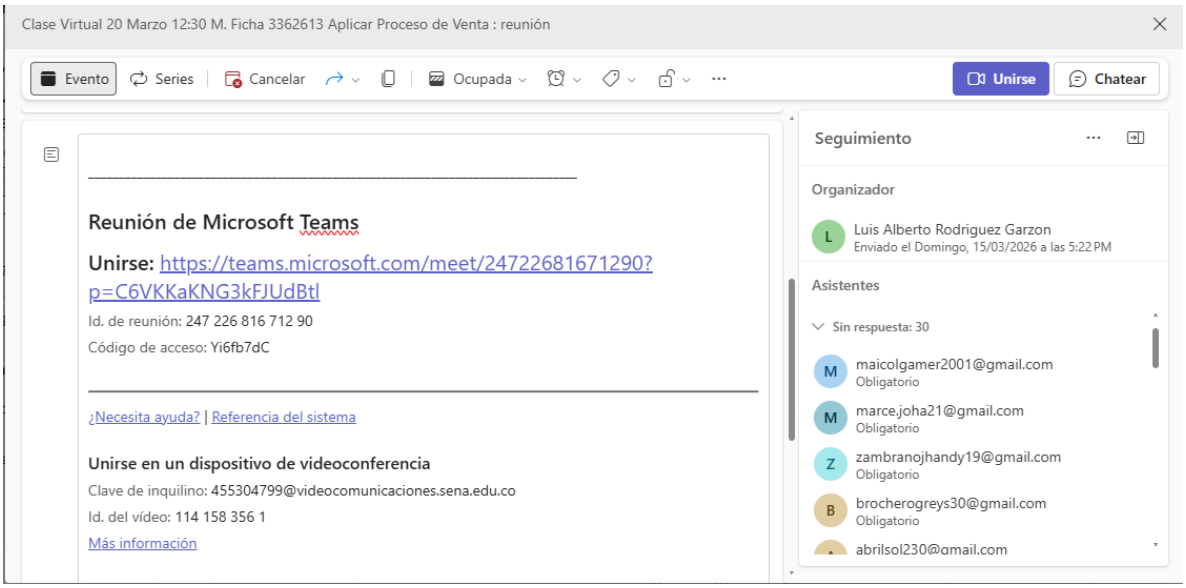
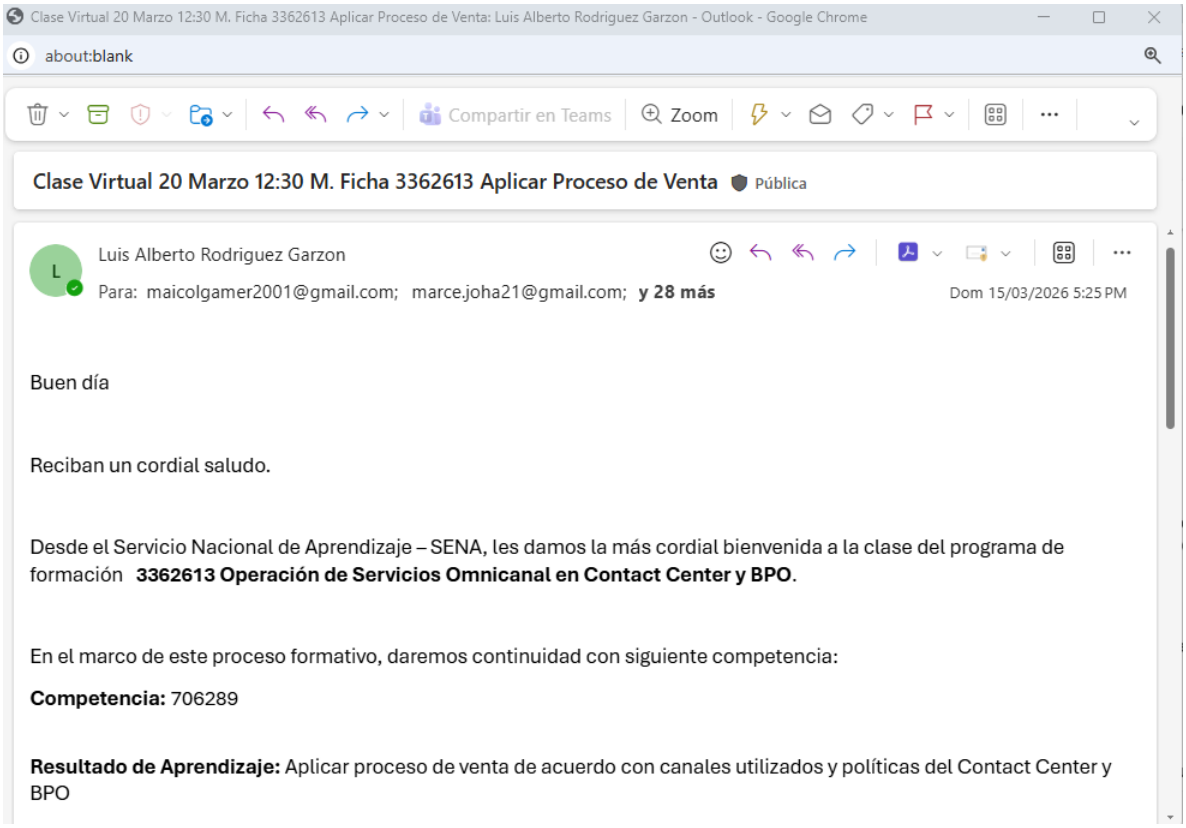

Clase Virtual 20 Marzo 12:30 M. Ficha 3362613 Aplicar Proceso de Venta : reunión
Evento
Series
Cancelar
Ocupada
Unirse
Chatear
Reunión de Microsoft Teams
Unirse: https://teams.microsoft.com/meet/247226816712907p=C6VKKaKNG3kFJUdBtl
Id. de reunión: 247 226 816 712 90
Código de acceso: Yi6fb7dC
¿Necesita ayuda? | Referencia del sistema
Unirse en un dispositivo de videoconferencia
Clave de inquilino: 455304799@videocomunicaciones.sena.edu.co
Id. del vídeo: 114 158 356 1
Más información
Seguimiento
Organizador
Luis Alberto Rodriguez Garzon
Enviado el Domingo, 15/03/2026 a las 5:22 PM
Asistentes
Sin respuesta: 30
maicolgamer2001@gmail.com
Obligatorio
marce.joha21@gmail.com
Obligatorio
zambranojhandy19@gmail.com
Obligatorio
brocherogreys30@gmail.com
Obligatorio


Clase Virtual 20 Marzo 12:30 M. Ficha 3362613 Aplicar Proceso de Venta: Luis Alberto Rodriguez Garzon - Outlook - Google Chrome
about:blank
Compartir en Teams
Zoom
Clase Virtual 20 Marzo 12:30 M. Ficha 3362613 Aplicar Proceso de Venta
Pública
Luis Alberto Rodriguez Garzon
Para: maicolgamer2001@gmail.com; marce.joha21@gmail.com; y 28 más
Dom 15/03/2026 5:25 PM
Buen día
Reciban un cordial saludo.
Desde el Servicio Nacional de Aprendizaje – SENA, les damos la más cordial bienvenida a la clase del programa de formación 3362613 Operación de Servicios Omnicanal en Contact Center y BPO.
En el marco de este proceso formativo, daremos continuidad con siguiente competencia:
Competencia: 706289
Resultado de Aprendizaje: Aplicar proceso de venta de acuerdo con canales utilizados y políticas del Contact Center y BPO